# **EVENTUS**

# www.eventus-bildung.de

## Ihre Vorteile auf einen Blick

- ✓ Zielgerichtete Qualifizierung unter Berücksichtigung der beruflichen und persönlichen Fähigkeiten
- ✓ Differenzierte und auf die Zielgruppe abgestimmte Unterrichtsmethoden
- ✓ Persönliche und individuelle Unterstützung im Integrationsprozess und bei Bedarf Erstkontakt zu Arbeitgebern
- ✓ Keine Kosten für Sie, ihre Agentur für Arbeit / ihr Jobcenter übernimmt im Rahmen des Aktivierungs- und Vermittlungsgutscheins die Maßnahmekosten

# Wie bekomme ich eine Förderung

Weitere Informationen zur Förderung über den Aktivierungs- und Vermittlungsgutschein bekommen Sie bei der zuständigen Agentur für Arbeit oder ihrem Jobcenter.

Ihre Agentur für Arbeit / Ihr Jobcenter steht Ihnen bei Fragen gerne zur Verfügung.

#### Wir sind für Sie da

#### **EVENTUS**

Berufliche Bildung und Personalberatung e. K. Inhaber: Bernd Raub

# www.eventus-bildung.de

# Hauptverwaltung

Ortland 22 24857 Fahrdorf Mobil: 0178 2948814 bernd.raub@eventus-bildung.de

# Standort Kaltenkirchen

Hüttmannstraße 8 24568 Kaltenkirchen ☎ 04191 722 69 23 kaltenkirchen@eventus-bildung.de

### **Standort Norderstedt**

Ulzburger Straße 2 22850 Norderstedt ☎ 040 64668385 norderstedt@eventus-bildung.de

# **Standort Bad Segeberg**

Kurhausstraße 18 23795 Bad Segeberg ☎ 04551 9082599 badsegeberg@eventus-bildung.de





# Schrittweise zum anerkannten Berufsabschluss

Mit der Teilqualifizierung können Sie Schritt Schritt in fünf Modulen den Berufsabschluss Verkäufer/-in IHK erreichen. Modul enthält Jedes neben einer Theoriephase auch eine betriebliche Qualifizierungsphase in Unternehmen der Region.

Bei erfolgreicher Kompetenzfeststellung erhalten Sie nach jedem Modul ein Zertifikat inklusive Kompetenzfeststellungsergebnis, das bundesweit anerkannt ist.

Nach erfolgreichem Abschluss ALLER Module können Sie sich zur Externenprüfung bei der zuständigen IHK anmelden.

Jedes der fünf Module können jedoch auch unabhängig voneinander und einzeln belegt werden.

# **Geplanter Beginn**

Nach Absprache

## Modulübersicht

#### **MODUL 1**

#### **Ware und Kassensysteme**

#### Inhalte

Bedeutung und Struktur des Einzelhandels, Sicherheit und Gesundheitsschutz bei der Arbeit, Grundlagen der Warenwirtschaft, Warenpräsentation, Kassensystem und Kassieren, Kassenabrechnung, Preiskalkulation, Kommunikation mit Kunden

Dauer 9 Wochen in Vollzeit

**Betriebliche Orientierungsphase** 

Dauer 4 Wochen in Vollzeit

#### MODUL 2

#### **Service und Beratung**

#### Inhalte

Kunden- und dienstleistungsorientiertes Verhalten, Beratungs- und Verkaufsgespräche, Umtausch, Beschwerde und Reklamation, Verhalten in schwierigen Gesprächssituationen, Kundenbindung und Kundenservice

Dauer 9 Wochen in Vollzeit

**Betriebliche Orientierungsphase** 

Dauer 4 Wochen in Vollzeit

#### MODUL 3

## Warenwirtschaft

#### Inhalte

Grundlagen der Warenwirtschaft und Beschaffung, Warenannahme, -kontrolle und -lagerung, Bestandssteuerung und -kontrolle, Inventur.

Dauer 9 Wochen in Vollzeit

## **Betriebliche Orientierungsphase**

Dauer 4 Wochen in Vollzeit

#### **MODUL 4**

## Werbung

#### Inhalte

Stellung der Betriebe am Markt, Werbemaßnahmen, Visuelle Verkaufsförderung, Warenpräsentation und Warenplatzierung, Werbeplanung, Onlinehandel

Dauer 9 Wochen in Vollzeit

#### **Betriebliche Orientierungsphase**

Dauer 4 Wochen in Vollzeit

## MODUL 5

#### Organisation

#### Inhalte

Organisation des Betriebes, Verkaufs- und Betriebsformen, Information und Kommunikation im Betrieb, Arbeits- und sozialrechtliche Vorschriften, Sicherheit und Gesundheitsschutz bei der Arbeit, Umweltschutz und Nachhaltigkeit

Dauer 9 Wochen in Vollzeit

**Betriebliche Orientierungsphase** 

Dauer 4 Wochen in Vollzeit